

LA FORMATION PROFESSIONNELLE

À l'ISD

- Vous recevrez une formation opérationnelle
- Vous qualifiez votre expérience grâce à un stage de pratique professionnelle en entreprise à l'étranger de 3 mois
- Vous devenez, en cas de succès à l'examen, titulaire d'un diplôme certifié de niveau II qui vous permet une insertion professionnelle immédiate ou une poursuite d'études (master spécialisé) - Arrêté ministériel du 17 octobre 2005 - JO du 18 novembre 2005.

EN ENTREPRISE

- Vous êtes recruté sur une mission professionnelle.
- vous êtes autonome, combatif, doué d'initiative et enthousiaste et mettez au service de l'entreprise votre dynamisme afin d'optimiser la relation client.
- Vous bénéficiez de l'encadrement d'un maître d'apprentissage qui assure votre intégration à l'environnement de travail et à l'entreprise, votre formation au métier, votre coaching et votre évaluation.
- Vous êtes salarié et assuré social au titre du contrat de travail en apprentissage.



+ 26 ANS ? DÉJÀ SALARIÉ ?

- [Nous consulter](#)

LE DIPLÔME CERTIFIÉ

Négociateur international

1300 h de formation ISD

Année Bac +3
9 sept 10 > 31 Août 11

Année Bac +4
1er sept 11 > 31 Août 12

Année Bac +5 - Diplôme
1er sept 12 > 30 juin 13

ENTREPRISE ET ENVIRONNEMENT

- ↘ Bien comprendre l'entreprise
- ↘ Environnement concurrentiel
- ↘ Développement durable et responsabilité sociétale
- ↘ Politique générale de l'entreprise
- ↘ Management stratégique

DEVELOPPEMENT PERSONNEL

- ↘ Atelier théâtre
- ↘ Communication interpersonnelle
- ↘ Gestion du temps
- ↘ Planification d'un objectif
- ↘ Qualité
- ↘ Sécurité informatique
- ↘ Pilotage de projet
- ↘ Management opérationnel
- ↘ Qualité
- ↘ Sécurité informatique
- ↘ Optimisation de son recrutement

ENVIRONNEMENT INTERNATIONAL

- ↘ Anglais 1
- ↘ Allemand, espagnol ou russe 1
- ↘ Approches internationales et culturelles 1
- ↘ Géopolitique
- ↘ Séminaire collectif à l'étranger 2 - 1 semaine
- ↘ Anglais 2
- ↘ Allemand, espagnol ou russe 2
- ↘ Approches internationales et culturelles 2
- ↘ Intelligence économique
- ↘ Logistique des flux
- ↘ Séminaire collectif à l'étranger 2 - 1 semaine
- ↘ Anglais 3
- ↘ Stage professionnel à l'étranger :
↘ *business track - 3 mois*

NEGOCIATION INTERNATIONALE

- ↘ Analyse financière 1
- ↘ Marketing industriel
- ↘ Marketing des services
- ↘ Politique et marketing achats 1
- ↘ Négociation internationale
 - ↘ Simulation
 - ↘ Traitement de la demande d'offre
- ↘ Informatique
- ↘ Communication commerciale
- ↘ Analyse financière 2
- ↘ Rentabilité commerciale
- ↘ Management interculturel
- ↘ Politique et marketing achats 2
- ↘ Négociation internationale
 - ↘ Simulation en anglais
 - ↘ Culture
 - ↘ Gestion des appels d'offres
- ↘ Gestion des projets et des risques/achats
- ↘ Stratégie financière
- ↘ **Projet managérial :**
 - ↘ *Leader ship*
 - ↘ *Performance*
 - ↘ *Développement durable*

L'ÉTRANGER

Stage professionnel individuel

- Objectif général**
Ce stage de 3 mois en fin de cursus permettra non seulement d'acquérir la maîtrise d'une langue étrangère dans le milieu des affaires mais aussi d'en faire un réel tremplin vers l'embauche.

Approches internationales et culturelles

- Thématiques et séminaires**
Bac +3 : Europe ou Méditerranée
Bac +4 : Russie ou Amérique latine

Chaque année, 1 séminaire d'1 semaine sur place

PROJET MANAGÉRIAL

- Ce projet consiste à choisir et à conduire un projet de middle management visant à développer la dimension leadership des acteurs du projet.
- Mené par une équipe-projet, piloté par un groupe de formateurs, le projet managérial comportera les éléments suivants :
 - ↘ Détermination des enjeux
changement, mobilisation des énergies, crise
 - ↘ Traduction des objectifs sur la dimension leadership
 - ↘ Construction d'une solution de développement du leadership au plan individuel et/ou collectif
 - ↘ Mise en place d'outils de pilotage et de mesure des résultats afin d'ancrer le changement programmé dans la durée.

AGENDA DU RECRUTEMENT ISD



Berlin

TOUTES ADMISSIONS
SAMEDI 24 AVRIL



Casablanca

L'ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction des études :

Sylviane MURA et Evelyne TANGUY-LEROY

Professeurs et professionnels.

Au sein de l'équipe, des Tuteurs ISD assurent le suivi personnalisé du jeune, 1 tuteur pour 3 jeunes maximum

Locaux :

Entrée rue du mesnil-Grémichon

Lycée Flaubert,
1 rue Albert Dupuis
76044 Rouen cedex

Projet de poursuite d'études professionnelles

7 déc 2009
au 15 avril 2010

- Demande de conseil personnalisé à l'ISD sur votre entrée en apprentissage supérieur commercial
Site internet, téléphone, courrier
- Examen par la Commission des conseils de l'ISD
- Envoi par l'ISD d'un conseil personnalisé

Tests de pré-recrutement

24 avril
2010

- Convocation sous réserve d'avis favorable de la Commission des conseils personnalisés
- Entretien de motivation sur votre projet professionnel
- Test expression et grammaire française
- Test grammaire et vocabulaire anglais écrit

Journée d'information et de formation à la recherche d'entreprise.

28 avril
2010

Contrat de travail en apprentissage

9 sept 2010
au 30 juin 2013

- Mission commerciale validée par l'ISD sur 3 ans.

Rentrée I.S.D

9 sept
2010

ISD

Institut Supérieur de Développement – Rouen
École de Commerce et de Gestion
en apprentissage

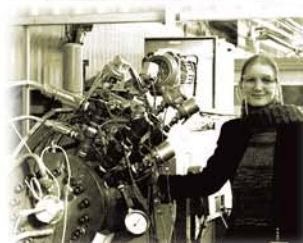
NÉGOCIATEUR INTERNATIONAL en 3 ans

Diplôme Chargé de développement commercial - niveau II - Bac +5

Enregistré au Répertoire National des Certifications Professionnelles

Entrée à Bac +2

Rentrée : 9 septembre 2010



Ce manager commercial Bac +5 - niveau II, professionnel sur un poste B to B, conjugue leadership, performance et développement durable :

Commercial export, Chef de produit, Responsable de zone

Sous le contrôle du responsable du service commercial import/export, le négociateur junior s'approprie la politique import/export de l'entreprise.

Il appréhende la diversité des marchés, anticipe les changements. Il vend des biens et des services à l'international. Il prospecte le marché à la recherche de nouveaux clients. Il préserve des marges. Il développe une gestion de la relation client à distance ou en face à face, au service de l'évolution optimale de l'entreprise.

Acheteur leader, Acheteur projet/programme

Sous le contrôle du responsable achats, l'acheteur junior s'approprie la politique achats générale, maîtrise la complexité des marchés et analyse les enjeux financiers et stratégiques de son portefeuille.

Il définit une politique d'achat de ses produits ou services. Il développe une activité de sourcing. Il négocie avec ses fournisseurs et émet des documents contractuels dans le respect d'une qualité globale. Il achète des biens et des services de prestation externe. Il propose des axes de réduction des coûts.

Le diplôme chargé de développement commercial

Diplôme d'établissement Education Nationale certifié RNCP niveau II, par Arrêté ministériel du 17/10/05 - JO du 18/11/05. Mention Négociation internationale.

C.F.A. I.S.D.- Flaubert - Éducation Nationale

1, rue Albert Dupuis - 76044 Rouen cedex

Tel : 02.35.12.88.87 ou 25 - www.isd-flaubert.com - contact@isd-flaubert.com